IMERSÃO

PLANEJAMENTO NAS CONTRATAÇÕES: Elaboração do DFD, ETP, TR e Pesquisas de Preços com auxílio da Inteligência Artificial.

Dias 26 e 27 de Março de 2026.

Carga Horária: 16 horas

Presencial em Goiania/GO.

Profs. Anna Moroni e Felipe Ansaloni.

(62) 2020-5320 | @seja.eleva
www.sejaeleva.com.br | falecom@sejaeleva.com.br
Av. T-4, n. 1478, Condominio Absolut Business Style, Sala A72,
Setor Bueno, Goiânia - GO, CEP: 74230-030 - Goiânia - GO.

SOBRE O CURSO

Sabemos que o êxito das contratações públicas guarda consonância em um planejamento alinhado, com a boa utilização dos instrumentos legais a disposição do agente público, compreendendo a elaboração do estudo técnico preliminar, posteriormente, suas etapas subsequentes, até o termo de referência.

Com o advento da Nova Lei de Licitações, a etapa de planejamento incorporou boas práticas e julgados dos Tribunais de Contas sobre a matéria visando uniformização, clareza e eficiência nas regras sobre contratação.

Significa dizer que, os agentes envolvidos no processo de planejamento devem estar em busca das inovações contidas nesta fase preparatória, privilegiando minimizar as dificuldades encontradas na condução do dia a dia das repartições públicas diante das suas necessidades.

Esta capacitação foi preparada visando apresentar aos agentes as boas práticas e ferramentas a serem observadas nesta etapa do processo, focada na boa elaboração dos seus instrumentos com a finalidade de promover elevar os processos de contratação pública ao mais alto nível.

METODOLOGIA

Nosso curso é dividido em dois dias intensivos, alternando entre julgados, exemplos vividos e normas sobre a etapa do planejamento. Visando trazer elaboração das principais peças, tais como DFD, ETP, TR, Pesquisa de Preços, principalmente no que se refere às novidades trazidas pela Nova Lei.

Com as novas normas, o planejamento passou a ser o ponto estratégico para êxito das contratações com melhor resultado, e a abordagem prática, expositiva e com execução tornará factível a aplicação do aprendizado no dia a dia dos departamentos de compras.

OBJETIVOS

- Compreender as novas disposições legais relacionadas a fase interna;
- Dominar a elaboração dos principais instrumentos usados nos procedimentos previstos na NLLC;
- Identificar as melhores práticas e julgados dos Tribunais de Contas;

PÚBLICO-ALVO

Membros de comissão de planejamento; Membros de comissão de contratação e agentes de contratação, para robustecimento e melhor gestão de risco dos processos licitatórios; Servidores públicos da área demandante, da área técnica e do setor de licitações e contratos participam das diversas etapas do planejamento da licitação; Profissionais de controle interno e externo; Consultores jurídicos advogados e ordenadores de despesa. Interessados nos temas "Planejamento"; "Termo de Referência"; "Projeto Básico"; e "Pesquisa de Preços".

PROFESSORA ANNA MORONI

Advogada especialista em Direito Público com atuação especializada em contratações públicas licitações e contratos administrativos. Diretora pedagógica em projetos de capacitação e eventos em contratações públicas para servidores públicos. Conteudista, palestrante, professora e CEO Eleva.

PROFESSOR FELIPE ANSALONI

Advogado e Administrador. Mestrando em Administração e especialista em Direito Público.É consultor do Ministério da Fazenda, da ESAF em Minas Gerais e Pará, do Sistema SEBRAE, do Sistema FIEMG/IEL, da Fundação João Pinheiro, da Associação Mineira de Municípios – AMM, da Confederação Nacional de Municípios – CNM. É advogado e administrador público, especializado em Licitações e Contratos Administrativos, atuando nessas áreas há mais de uma década. Atualmente assessora Municípios, Câmaras Municipais, Associações, entidades do terceiro setor e empresas privadas em licitações e contratos públicos. Foi servidor público concursado, na Secretaria de Estado de Planejamento e Gestão de Minas Gerais e gerenciou a implantação do Módulo de Fornecedores do Portal de Compras do Governo de Minas. Foi analista de Políticas Públicas do SEBRAE-MG. Atualmente também coordena o Programa Compra Mais 2, realizado pelo SEBRAE-RJ e a Secretaria de Estado de Planejamento e Gestão do Estado do Rio de Janeiro.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

MÓDULO I - O PLANEJAMENTO ESTRATEGICO DA CONTRATAÇÃO NA IN 05/2017 E NA LEI 14.133/2021

- A importância do planejamento da contratação;
- Objetivos do planejamento;
- Fases da Contratação Pública:
  - Fase de Planejamento
  - Fase de Seleção do Fornecedor
  - Fase de Gestão e Fiscalização de Contrato
- A atuação dos servidores públicos em cada fase X Princípio da Segregação de Funções
- Principais diferenças entre DFD, ETP, TR e técnicas para elaboração de cada artefato

MÓDULO II – DOCUMENTO DE FORMALIZAÇÃO DA DEMANDA

- Conceito do Documento de Formalização da Demanda – DFD;
- Elementos do DFD;
- Estudo detalhado do DFD com a apresentação de modelos.

MÓDULO III – ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR

- Conceito de ETP
- ETP Simplificado e ETP Completo: quando usar cada um
- Exceções à elaboração dos ETP
- Elementos dos Estudos Técnicos Preliminares
  - Descrição da necessidade da contratação
  - Descrição dos requisitos da contratação
  - Levantamento de mercado
  - Descrição da solução como um todo
  - Estimativa das quantidades a serem contratadas
  - Estimativa do valor da contratação
  - Justificativa para o parcelamento ou não da solução
  - Contratações correlatas e/ou interdependentes
  - Alinhamento entre a contratação e o planejamento estratégico
  - Plano Contratações Anual
  - Resultados pretendidos
  - Providências de adequação do órgão ou entidade
  - Impactos ambientais e medidas de tratamento
  - Conclusão sobre a viabilidade e a razoabilidade da contratação
- Estudo detalhado do DFD com a apresentação de modelos;
- O ETP e a jurisprudência dos principais Tribunais de Contas.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

MÓDULO IV - TERMO DE REFERÊNCIA E PESQUISA DE PREÇOS

- Conceito e funções do Termo de Referência;
- A importante função do Termo de Referência para seleção da proposta mais vantajosa;
- Competência para a elaboração do Termo de Referência;
- Exceções à elaboração do TR;
- Elementos do TR:

o Fundamentação (motivação) da contratação;

o Descrição da solução como um todo;

o Requisitos necessários;

o Modelo de Execução do objeto:;

o Modelo de Gestão do contrato;

o Critérios de medição e pagamento;

o Forma e critérios de seleção do fornecedor;

o Estimativa do valor da contratação;

o Pesquisa de preços e estimativa de valor de acordo com a IN 65/21

§ Pesquisa de Preços x Pesquisa de Mercado

§ Circunstâncias específicas de mercado, contexto econômico e sua influência no valor estimado da contratação

§ Preço e economia de escala

§ E os três orçamentos?

§ Principais pontos da IN 65/2021;

§ Parâmetros para a realização da pesquisa de preços;

§ Boas Práticas e Modelos de relatórios para a realização da Pesquisa de Preços.

- Adequação orçamentária.
- Definição dos prazos.

O QUE ESTÁ INCLUSO?

- Eleva App
- Coffee Break
- Kit Participante
- Certificado Digital

PASSO A PASSO DA SUA JORNADA COM A GENTE

- **07h20** Início do Credenciamento
- **08h00** Início do Curso
- **10h30** Coffee break
- **12h00** Almoço Livre
- **13h00** Retorno e Registro de Frequência
- **15h30** Coffee break
- **17h00** Fim do dia de curso

INVESTIMENTO

R$ 1.800,00 (Mil e Oitocentos Reais).

- A ELEVA oferece propostas personalizadas para capacitação de grupos e equipes. Entre em contato com nossas consultoras. - A ELEVA se reserva do direito de cancelar ou reagendar data/horários de realização do curso, comprometendo-se a informar antecipadamente os inscritos. Permanecendo isenta de qualquer sanção, indenização ou reparação (material e moral).

Consulte nossas condições para grupos e para pacotes.

INSCRIÇÃO

A inscrição poderá ser efetuada pelo telefone (62) 2020-5320, através do e-mail falecom@sejaeleva.com.br ou pelo nosso site www.sejaeleva.com.br.

O pagamento deverá ser realizado em nome de ELEVA SOLUÇÕES PÚBLICAS

Banco do Brasil - 001 - Agência 3229-8 - Conta: 70445-8.
Chave PIX: CNPJ nº 47.766.718/0001-57.